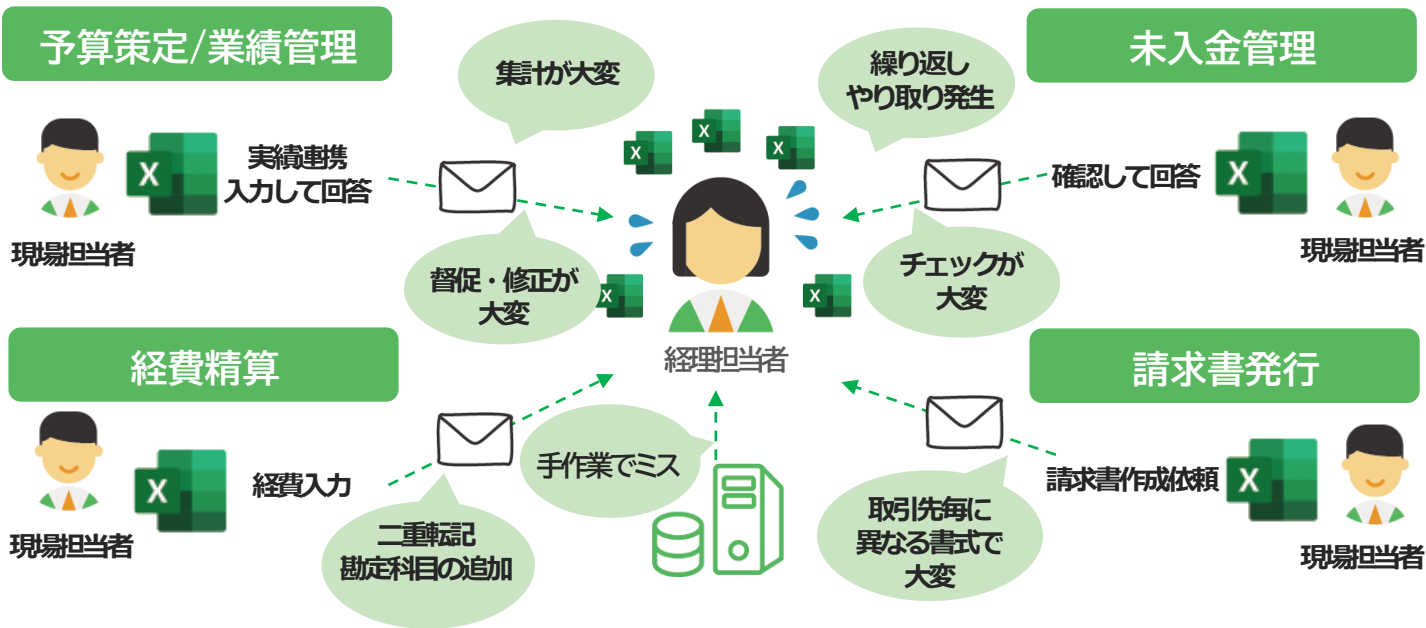


# Galileopt DX × CELFで Excel業務の効率化と データ活用を実現！



会計・経理業務の周辺でExcelを使った業務、お困りではないですか？



Excelは便利で大好き！しかしExcelにも限界が・・・

## Excelの限界って？

ファイルの集計が大変すぎる

手作業での転記が大変すぎる

大量データでパンク状態



セルフ

# そんなお悩みはCELfで解決！

Excelは好き。でも限界を感じたら



CELfの妖精  
ひよ〜どる



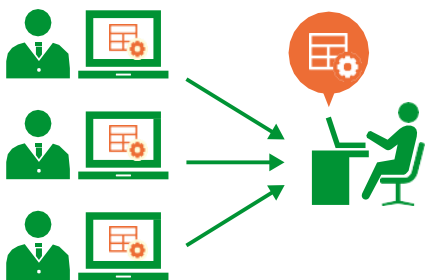
限界を超えた独自の

# Excel業務を見た目・操作性そのままに。

## Excelライクに使えるCELFL導入で解決！

CELFLは誰でも手軽に業務アプリを作成できるノーコード開発サービスです。

### 手間のかかっていた 集計業務がゼロに



入力されたデータはリアルタイムでデータベースに集約され、業務アプリに反映されるため、煩雑な集計業務が不要に。

### 自動連携で 転記作業不要に



Excelファイルのデータや他Webシステムなどからのデータ取得も、会計ソフトへの転記も自動化ができ、転記作業を不要に。

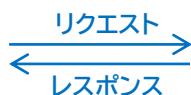
### あっという間に データ利活用が可能



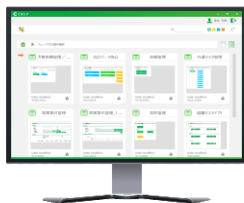
CELFLで作った業務アプリはクラウド上でデータを一元管理しているため、大量のデータを手作業なしで利活用が可能に。

CELFLはGalileoptシリーズ製品とAPI連携でつながります。

### Galileopt DX



- ・マスターデータの取得
- ・会計データの一括登録
- ・受注、売上データの登録など



導入は700社以上！企業規模・業種問わずさまざまな業務で活用中

クラウド版

月額利用料金

# 15,000円~

(税抜)

- ・初期費用なし
- ・アプリ作成数：無制限
- ・利用ユーザー数：10ユーザー
- ・製品サポートあり

### 無料トライアル実施中

CELFLの全ての機能や無償で利用できる業務テンプレートを30日間無料でお試しください。<https://www.celf.biz/trial/>



### 無料セミナー実施中

CELFLの製品紹介や導入検討の相談会など、毎月無料セミナーを開催しています。[https://www.celf.biz/seminar/seminar\\_news/](https://www.celf.biz/seminar/seminar_news/)



※本資料に記載されている製品名、会社名は、それぞれ各社の商標または登録商標です。

2022年5月作成

# SCSK

 SCSK株式会社

CELFL担当

〒135-8110 東京都江東区豊洲3-2-20 豊洲フロント

TEL : 03-5216-3950 E-mail : celf\_sales@scsk.jp

お問い合わせ



# CELfの活用シーン ～業務テンプレートもあります～

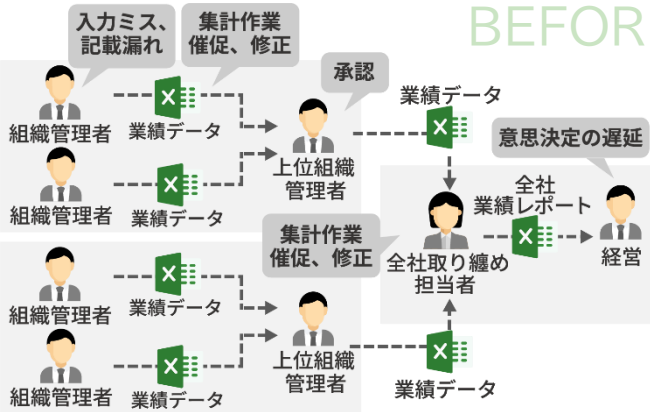


## 予算実績管理 データ集計作業不要で迅速な意思決定

### 課題

- 1 独自の指標・KPIを持つため、Excelで運用していて回収・集計に時間がかかる。
- 2 入力者のミスの是正、未提出催促、転記、集計作業の負荷が高い。
- 3 過去データとの比較は、過去のExcelからの転記が必要で迅速に対応できない。

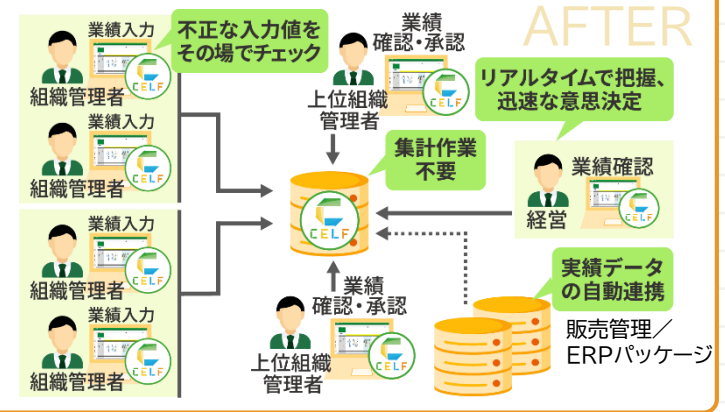
### BEFORE



### 効果

- 1 経営者がリアルタイムに全社業績を把握、迅速な意思決定ができる。
- 2 入力時にチェックして各自でミス是正ができる。
- 3 過去データを蓄積しており、過去データとの対比もすぐにできる。

### AFTER



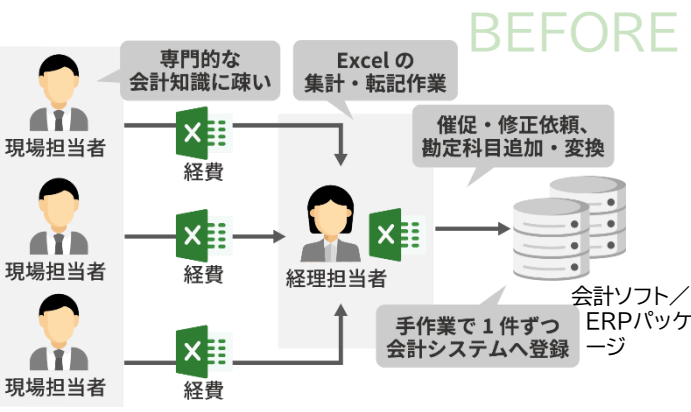
## 会計データ連携 仕訳データの転記作業が不要



### 課題

- 1 経理で集計、科目追加、変換チェックをして会計ソフトへ登録しており非効率。
- 2 現場への会計ソフト導入はハードルが高い。
- 3 現場は会計知識に疎いため、会計ソフトをつかいこなせない。

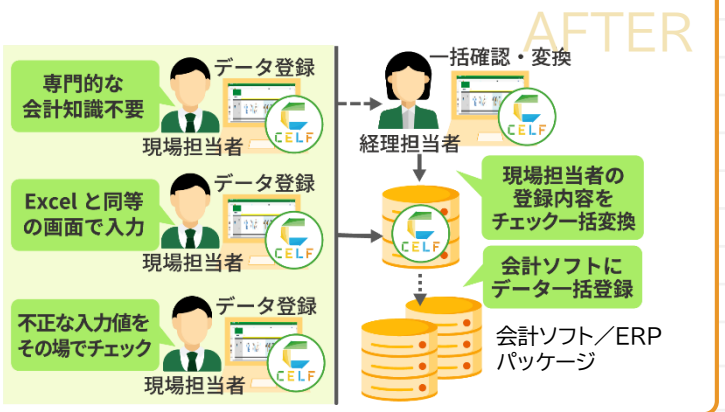
### BEFORE



### 効果

- 1 経理の集計、科目追加、変換作業や会計ソフトへの登録作業がなくなる。
- 2 現場に会計ソフトを導入しなくても現場で入力でき、経理の負担を軽減できる。
- 3 会計知識が無くても入力、仕訳作成ができるため、作業効率が高い。

### AFTER



Excelは好き。でも限界を感じたら



# CELfの活用シーン ～業務テンプレートもあります～



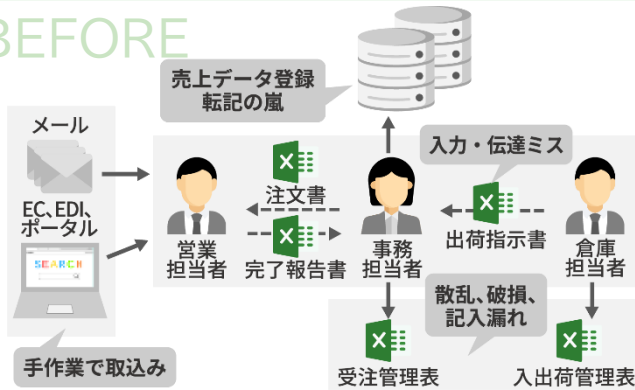
## 受注登録

受注時の手続きを一元管理してミスを軽減

### 課題

- 1 注文の受取り方法(メール、ECサイト、EDIなど)が手作業で、非効率。
- 2 各担当への依頼がExcelの連携になっており、指示・伝達ミスが発生している。
- 3 売上を会計ソフトへ転記する際に転記ミスが多発している。

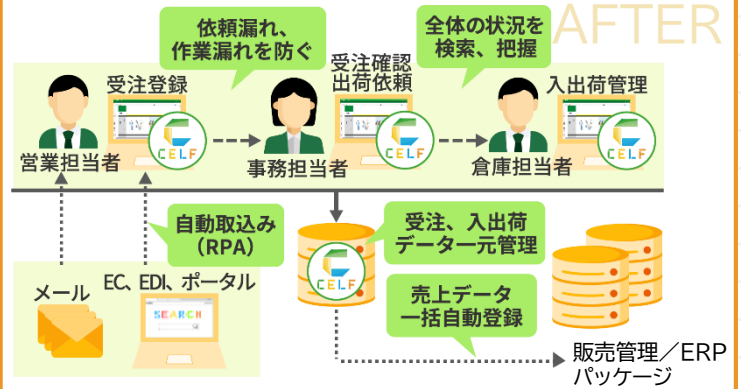
### BEFORE



### 効果

- 1 依頼のExcelを一元管理して、依頼漏れ・作業漏れのミスを軽減できる。
- 2 転記作業を自動化して、ミスの排除、作業効率化ができる。
- 3 効率化によるコスト削減で、新たな時間を創出でき、人材不足を解決できる。

### AFTER



## 未入金管理

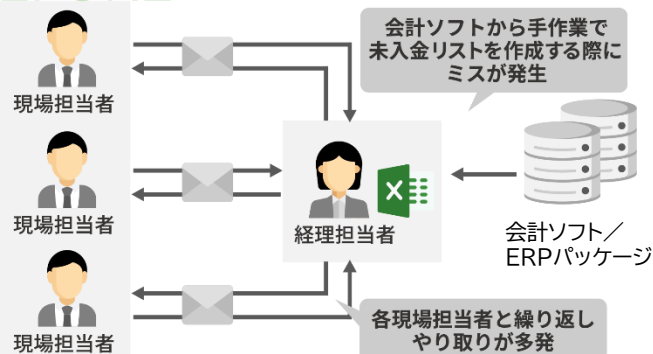
現場担当への未入金確認依頼を効率化



### 課題

- 1 経理で未入金一覧を抽出、Excel化、現場へ依頼の過程が煩雑でミスが発生する。
- 2 経理と現場で入金確認のメールや電話のやり取りが多発する。
- 3 未入金の確認のために現場への会計ソフト導入はハードルが高い。

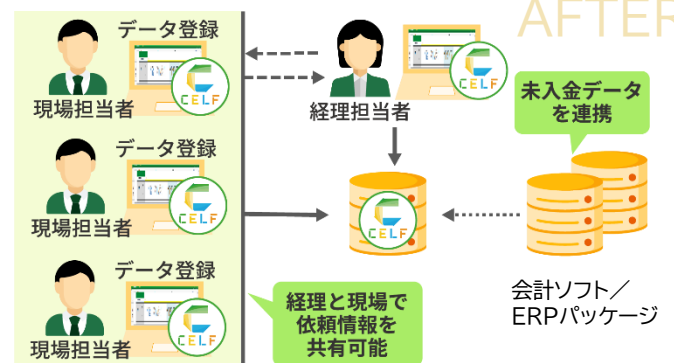
### BEFORE



### 効果

- 1 未入金リストを自動生成し、アプリ内で確認依頼ができる。
- 2 入金確認の対応状況を一元管理できる。
- 3 会計ソフトよりも導入のハードルが低く、経理の負担も軽減できる。

### AFTER



# CEL Fの活用シーン ～業務テンプレートもあります～



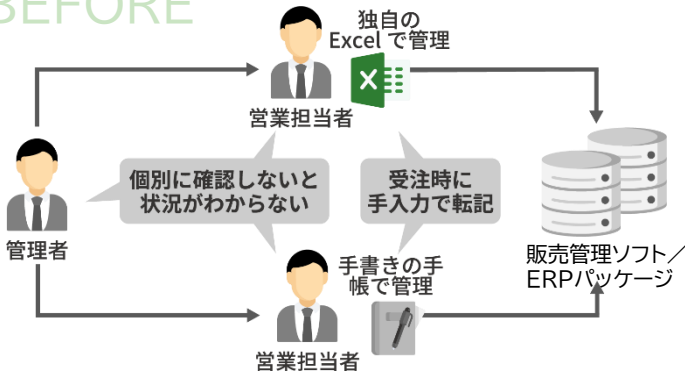
## 営業案件管理

案件共有でタイムリーな対応

### 課題

- 1 案件は組織内で共有されておらず、営業担当者しか状況がわからない。
- 2 確度など独自の項目で管理したいが、パッケージ製品はカスタマイズできない。
- 3 受注後の販売管理システムへの登録は手入力で転記しており手間がかかる。

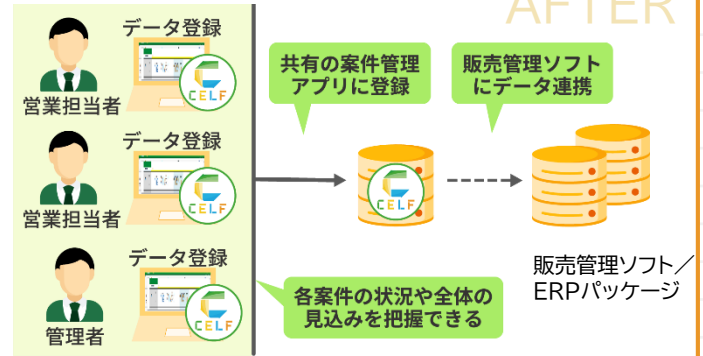
### BEFORE



### 効果

- 1 案件の状況が共有でき、担当不在時にも商談状況を把握して顧客対応できる。
- 2 様々な切り口で売上、見込を集計し、タイムリーな状況分析ができる。
- 3 受注案件を販売管理システムに連携して転記の無駄や入力ミスがなくなる。

### AFTER



## 見積管理

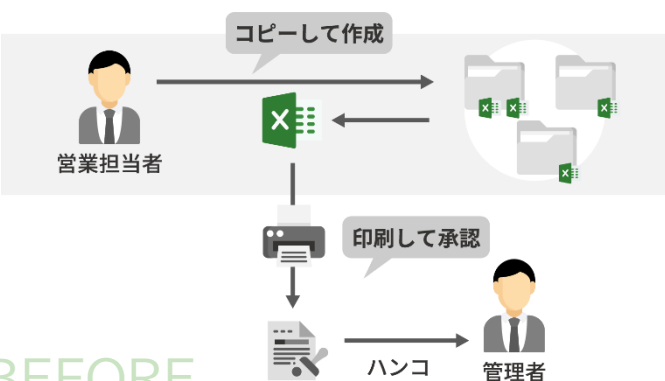
アプリで見積書も承認記録も一元管理



### 課題

- 1 見積書をExcelで作成している。見積書がどこに保管されているかわからない。
- 2 様々な書式の見積書があり、システム化やパッケージ導入が難しい。
- 3 社内承認は紙ベースのため、承認記録が残らない。

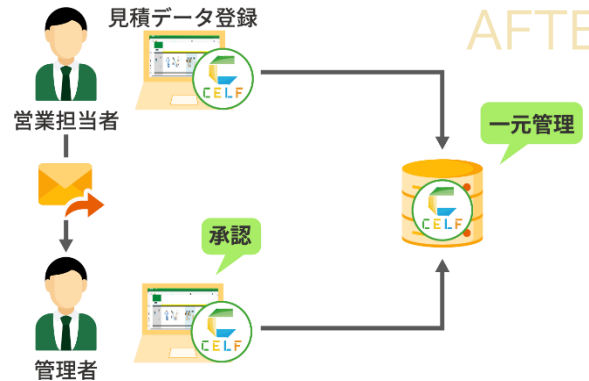
### BEFORE



### 効果

- 1 見積書をアプリで一元管理し、検索で確認できる。
- 2 様々な書式を簡単に取り込んで、システムでマスタを活用した見積書の作成が可能。
- 3 承認もアプリ内で完結、承認記録も確認できる。

### AFTER



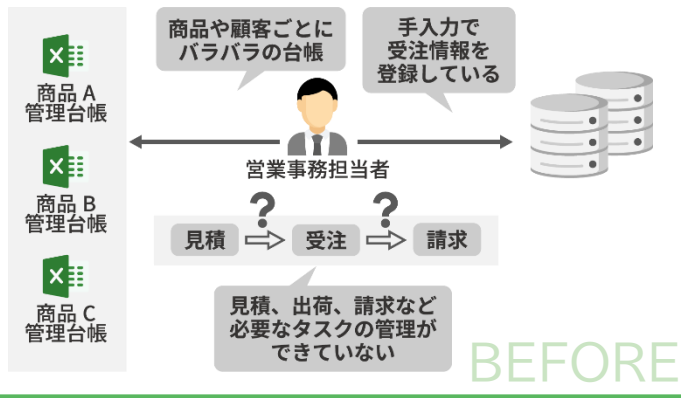
# CEL Fの活用シーン ～業務テンプレートもあります～

## 契約管理 情報の一元管理で更新手続きをスムーズに実施



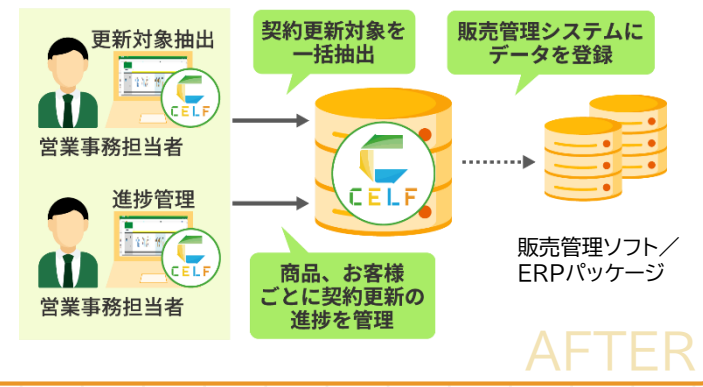
### 課題

- 1 商品や顧客ごとに契約を管理しており、契約更新の案内漏れが発生する。
- 2 契約更新時の作業タスクが管理できておらず、作業漏れが発生する。
- 3 販売管理ソフトへ手入力する際に、入力の手間や入力ミスが発生する。



### 効果

- 1 契約を一元管理することで、契約更新対象を一括抽出し、案内漏れを防止する。
- 2 商品や顧客ごとに契約更新の進捗を管理し、作業漏れを防げる。
- 3 契約更新情報は、販売管理ソフトへ取り込めるため、入力の手間がなくなる。

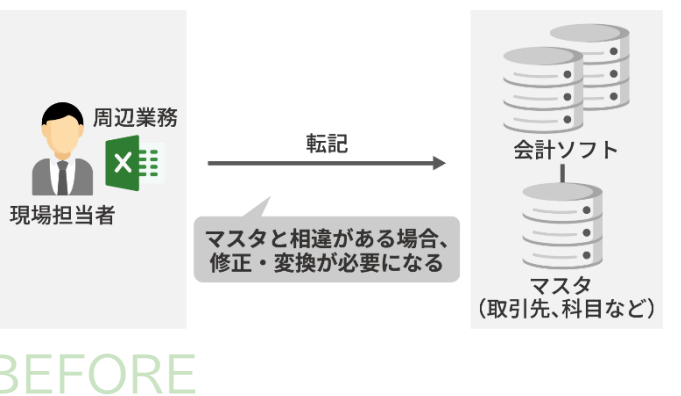


## 共通マスタ管理 マスタ同期・参照で二重管理が不要



### 課題

- 1 現場のExcelのマスタと会計ソフトのマスタ値に相違がある。
- 2 Excelから会計ソフトへ転記する際に、修正や変換が発生する。



### 効果

- 1 会計ソフトのマスタを自動で同期することができる。
- 2 マスタを参照してデータ入力するので、連携時に修正や変換が不要になる。

